



Мониторинг актуальных событий в области международной торговли № 7

Индия — перспективный торгово-экономический партнёр России

Ключевые вопросы

I. Переговорные треки Индии

В 2017 г. Индия «разморозила» три переговорных трека: с ЕС, ЕАСТ и Канадой. Общие требования партнеров Индии по переговорам: улучшение доступа на рынок товаров, повышение уровня защиты прав интеллектуальной собственности, включение механизма разрешения споров между государством и инвестором, защита инвестиций. Индия чаще всего требует улучшения условий доступа на рынки услуг по 1-му (трансграничная торговля) и 4-му (перемещение физических лиц, предоставляющих услугу на территорию другого государства) способам поставки.

II. Торгово-экономическое сотрудничество России и Индии

С учетом доли Индии в глобальной торговле и значимости России, товарооборот между двумя странами должен вырасти до 19–20 млрд долл. США к 2024 г. (в 2017 г. он составил 9,4 млрд долл. США). Россия может увеличить экспорт в Индию продовольствия, сырьевых топливно-энергетических товаров, древесины и целлюлозно-бумажных изделий, драгоценных камней и металлов. Экспортные возможности связаны также с такими высокотехнологичными товарами и услугами, как самолеты, воздухоразделительные установки, энергоаудит, обработка данных.

III. Перспективы инвестиционного сотрудничества России и Индии

С учетом инвестиционной позиции Индии в мире, потенциал роста накопленных российских инвестиций в Индии — со 107 млн до 10–11 млрд долл. США. Приоритетные отрасли — авиастроение, химическая и нефтехимическая промышленность, атомная энергетика, машиностроение.

IV. Барьеры торгового и инвестиционного сотрудничества в Индии

С индийской стороны действует ряд барьеров для российских товаров и инвестиций. Эти барьеры включают не только прямые ограничения, но и отсутствие информации и разъяснений по вопросам индийского налогообложения и процедур в сфере торговли и инвестиций.

V. Споры ВТО с участием Индии: интерес России

Индия активно использует механизм разрешения споров ВТО и входит в первую десятку стран по их общему количеству: 176 или ~33% от всех споров ВТО. Россия участвует в роли третьей стороны в 3 спорах Индии, а Индия — в 8 российских спорах.

VI. Антидемпинговые расследования и меры Индии против российских компаний

Индия — рекордсмен по проведению антидемпинговых расследований (784 в 1995–2017 гг.) и по введению антидемпинговых мер (590). Индия провела 22 антидемпинговых расследования и ввела 15 антидемпинговых мер против российских компаний химической и металлургической промышленности, чуть больше половины из которых действовало на начало 2018 г.

VII. Газопровод ТАПИ

23 февраля началось строительство афганского участка газопровода ТАПИ (Туркменистан–Афганистан–Пакистан–Индия). Проект точно реализуют: риски в сфере безопасности минимизированы, финансирование обеспечено, политические и экономические выгоды для участников очевидны. Для Индии поставки туркменского газа в рамках ТАПИ объемом до 14 млрд куб м. в год усилят национальную энергетическую безопасность.



I. Переговорные треки Индии

Индия–ЕС: Всеобъемлющее торговое и инвестиционное соглашение (Broad-band Trade and Investment Agreement — BTIA)

Переговоры по формированию BTIA между Индией и ЕС начались в 2007 г. В понимании Сторон данное соглашение представляет собой традиционное ЗСТ, которое включает в себя помимо привычных вопросов доступа на рынки товаров и услуг также регулирование защиты прав интеллектуальной собственности, инвестиций. ЕС — крупнейший торговый партнер Индии (17,5% от совокупного экспорта, 11,2% — импорта¹). Индия занимает 9-ое место среди крупнейших торговых партнеров ЕС (2,2% в совокупном экспорте ЕС, 1,1% — в импорте²). Наибольшую долю среди стран ЕС в экспорте Индии — 3,3% от совокупного экспорта — занимает Великобритания (пока ещё член ЕС).

Уже состоялось **16 раундов** переговоров. Последний завершился в мае 2013 г., после чего переговорный процесс был «заморожен». Причина — невозможность договориться по ряду чувствительных вопросов. Так, Индия стремится получить больший доступ к рынку услуг ЕС. Речь идет о первом (трансграничная поставка услуг) и четвертом (перемещение физических лиц, предоставляющих услуги) способах поставки услуг. В первом случае интерес Индии заключается в улучшении условий работы для национальных аутсорсинговых компаний, во втором — для профессионалов в сфере IT, что позволило бы им получить доступ к рынку ЕС и увеличить количество денежных переводов в Индию. Еще одним «камнем преткновения» стали нетарифные барьеры ЕС, которые с трудом пытаются преодолеть индийские производители. В ходе переговоров индийская сторона особенно отмечала строгие СФС меры и требования по маркировке, которые сдерживают экспорт страны на территорию ЕС. Так, в 2014 г. Евросоюз **запретил поставки** из Индии манго вида «Альфонсо» и четырех видов овощей по причине наличия плодовых мух и других вредителей в продукции индийских поставщиков.

ЕС интересуется доступ на рынок отдельных видов товаров (автомобили, вина и спиртные напитки), улучшение условий для поставки услуг третьим способом (банковские, юридические, страховые услуги), интеллектуальной собственности, а также инвестиций. Самая проблемная тема — защита прав интеллектуальной собственности. В Индии широко распространено производство непатентованных лекарственных средств, что представляет угрозу для европейских фарм компаний. В части инвестиций ЕС пытается добиться большей защиты для национальных инвесторов.

На саммите ЕС–Индия в октябре 2017 г. стороны договорились о неформальном раунде, который состоялся в ноябре. В **интервью** от 6 февраля 2018 г. посол ЕС в Индии заявил о том, что переговоры возобновят в скором времени.

Индия–Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ)

История переговоров по Соглашению о ЗСТ Индия–ЕАСТ похожа на переговоры о ЗСТ с ЕС. Они начались в октябре 2008 г. и были приостановлены в 2013 г. По итогам **13 завершенных раундов** переговоры зашли в тупик. Как и в случае с ЕС, Индия пытается получить лучшие условия для трансграничной поставки услуг 1-ым и 4-ым способами. Основная претензия стран ЕАСТ — слабая защита фармацевтических препаратов в Индии. Швейцария пытается добиться от Индии установления более широких критериев для возможности патентования биологических препаратов, включения возможности защиты данных клинических испытаний фармацевтической продукции. Переговоры возобновили в 2017 г., **последний раунд** прошел в сентябре в Дели.

Всеобъемлющее региональное экономическое партнерство (ВРЭП)

Переговоры по ВРЭП начались в мае 2013 г. На начало марта 2018 г. завершился 21 раунд переговоров. **Последний** — 2–9 февраля 2018 г. в Джокьякарте, Индонезия. В ходе переговоров Стороны **рассмотрели** вопросы доступа товаров и услуг, инвестиций, а также правила происхождения товаров. Указанные темы, наряду с защитой прав интеллектуальной собственности обсуждаются еще с 2014 г., а прогресс по их решению не виден с конца 2016 г. Почему так долго? Две причины — продвижение развитыми странами

¹ По данным ITC trade Map за 2016 г.

² По данным ITC trade Map за 2016 г.



прогрессивных правил торговли, выходящих за рамки привычной повестки ВТО и принципиальная позиция Индии в отношении доступа на рынки услуг других стран ВРЭП, а также открытия собственного рынка товаров.

Максимально амбициозное предложение Индии в области либерализации доступа товаров на собственный рынок — обнуление ставок ввозных таможенных пошлин **на 80% тарифных линий** сразу после вступления ВРЭП в силу (в то время как все другие участники переговоров уже согласовали цифру в 92%). Более высокий уровень либерализации Индия может предоставить только в обмен на дополнительные уступки со стороны других стран-участниц переговорного процесса по включению 4-го способа поставки услуг (перемещение физических лиц, предоставляющих услугу на территорию другого государства) в текст ВРЭП.

Справочная информация:

- Соглашение о зоне свободной торговли между 10 странами-членами АСЕАН и 6 странами, с которыми АСЕАН имеют ЗСТ (Австралия, Китай, Индия, Южная Корея, Япония, Новая Зеландия)
- 29% мирового ВВП (21 трлн долл.)
- 27% мировой торговли (12,6 трлн долл.)
- 48% мирового населения (3,4 млрд человек)

Неразрешимым остается вопрос регулирования защиты прав интеллектуальной собственности. Развитые страны-участницы переговоров настаивают на отдельных положениях, ведущих к удорожанию лекарственных средств, включая продление периода действия патентных монополий, более широкие ограничения на использование данных клинических испытаний. Для Индии и Китая, как одних из главных производителей доступных дженериков, включение подобных положений — вопрос национальной безопасности.

Что будет дальше? Завершение переговоров по ВРЭП регулярно переносят с 2015 г. За все время переговоров Стороны согласовали лишь 2 главы — по экономической и технической кооперации, а также по малым и средним предприятиям. Министры, чтобы повлиять на ход переговоров, проводили уже 4 встречи, последняя из которых состоялась 3 марта 2018 г. По её итогам составили [заявление](#), что Стороны будут дальше работать над ВРЭП.

Индия–Канада: Всеобъемлющее экономическое партнерство **Comprehensive Economic Partnership Agreement (CEPA)**

Переговоры между Индией и Канадой по формированию CEPA начали в 2010 г. Основной фокус соглашения — либерализация доступа инвестиций, услуг и товаров на рынки друг друга. Как и в случае с формированием ВТИА, переговоры заморозили в ноябре 2015 г., на тот момент провели 9 раундов переговоров. Причина — невыполнимые для Индии требования партнера, а также выборы в Канаде.

Канада — активный сторонник защиты инвестиций и формирования благоприятных условий для их осуществления на рынках третьих стран. В переговорах с Индией она активно продвигала механизм разрешения споров между инвестором и государством (Investor-State Dispute Settlement — ISDS), с которым индийская сторона уже была знакома. Включение данного механизма в двусторонние инвестиционные соглашения Индии привело к росту проигранных дел в пользу частных компаний. За 2016 г. Индия лидирует по количеству исков, связанных с данными соглашениями. ISDS позволяет частным компаниям, минуя национальные судебные органы, инициировать судебные разбирательства с отдельными странами в рамках «ad hoc» арбитража. При этом, выбирают двух судей (одного — компания, другого — государство), которые затем назначают третьего.

Помимо механизма разрешения инвестиционных споров, Канада требует **включить** положения «ratchet» в части главы по услугам. Данное положение означает, что если в будущем одна из сторон соглашения решит произвести либерализацию того или иного сектора или подсектора услуг в одностороннем порядке, то более благоприятный режим должен быть предоставлен всем остальным участникам соглашения на постоянной основе без возможности восстановления существовавших до либерализации ограничений.

В августе 2017 г. переговоры возобновили, 10-ый раунд прошел **21–23 августа**. Есть прогресс по сферам регулирования не связанным с инвестиционной главой.

II. Торгово-экономическое сотрудничество России и Индии

После распада СССР Индия была ключевым партнером России в военно-технической сфере и в области мирного освоения космоса, но уровень экономического сотрудничества заметно снизился. За период с 1990 по 2017 г. доля Индии в совокупном внешнем товарообороте СССР/РФ сократилась с 2,4% до 1,6%, а удельный вес СССР/РФ во внешней торговле Индии — с 12,7% до 1,3%³.

По итогам 2017 г. оборот внешней торговли товарами России с Индией вырос на 21,4% и составил 9,4 млрд долл. США (в т.ч. российский товарный экспорт в Индию — 6,5 млрд долл. США, российский товарный импорт из Индии — 2,9 млрд долл. США). Ожидается, что в 2018 г. он превысит 10 млрд долл. США.

Характер торговли между странами кардинально изменился: российский товарный экспорт в Индию существенно превышает объемы поставок индийских товаров в Россию, в то время как в 1990 г. баланс внешней торговли СССР с Индией был отрицательным. Российский экспорт в Индию сталкивается с более высоким уровнем тарифа, чем индийский экспорт в РФ: в первом случае средневзвешенный таможенный тариф составляет 9,77%, во втором — 4,22%⁴.

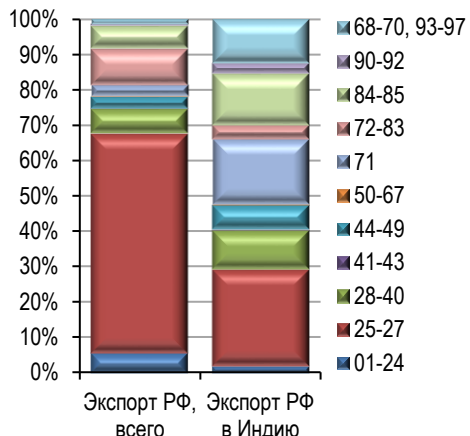
Внешняя товарная торговля СССР/России с Индией в 1990 и 2017 гг.

Показатель	1990			2017	
	млн руб. СССР	млн долл. США	в % к итогу	млн долл. США	в % к итогу
Товарный экспорт СССР/РФ, всего	60 757	100 094	100,0	357 083	100,0
в т.ч. в Индию	1 186	1 954	2,0	6 456	1,8
Товарный импорт СССР/РФ, всего	70 728	116 520	100,0	226 966	100,0
в т.ч. из Индии	2 022	3 330	2,9	2 902	1,3
Оборот внешней торговли товарами СССР/РФ, всего	131 484	216 614	100,0	584 050	100,0
в т.ч. с Индией	3 207	5 284	2,4	9 358	1,6

Примечание: данные за 1990 г. — по СССР, за 2017 г. — по России.

Источники: Внешние экономические связи СССР в 1990 г.: Стат. сб. / Министерство внешних экономических связей СССР, Госкомстат СССР. — М., 1991. С. 10–12; Официальный сайт ФТС, раздел «Таможенная статистика внешней торговли»; расчеты ВАВТ.

Структура товарного экспорта РФ в Индию в 2017 г.*



Примечание: * — оценка на основе данных за I—III кв. 2017 г.

Источник: ФТС, расчеты ВАВТ.

Для увеличения взаимного товарооборота до озвученного целевого ориентира в 30 млрд долл. США к 2025 г. необходимо ежегодное увеличение показателя не менее чем на 15%. Согласно расчетам ВАВТ, с учетом занимаемых позиций Индии в международной торговле и мировых накопленных ПИИ, потенциальный уровень взаимной торговли России и Индии в 2024 г. составляет 19–20 млрд долл. США.

Сегодня Индия специализируется на импорте топливно-энергетических товаров, входящих в экспортный профиль России. Российский экспорт в Индию более диверсифицирован, чем в остальные страны дальнего зарубежья: в его структуре минеральное сырье приходится 27,5%, на драгоценные камни, металлы и изделия из них — 18,4%, на машины, оборудование и транспортные средства 14,6%, продукцию химической промышленности, каучук — 11,0%. Экспортный потенциал РФ в Индию связан с торговлей продовольственными и топливно-энергетическими товарами, древесиной и целлюлозно-бумажными изделиями, драгоценными камнями и металлами.

По оценкам ВАВТ, за 2016–2024 гг. возможный рост российского экспорта сырьевых энергетических товаров в Индию составит 3 млрд долл. США. Объёмы поставок несырьевых товаров из РФ в Индию за этот

³ Расчеты ВАВТ.

⁴ Расчеты ВАВТ по данным 2016 г.



же период могут вырасти на 3,4 млрд долл. США, в т.ч. химической продукции — на 1,0 млрд долл. США, продукции машиностроения — на 1,0 млрд долл. США.

На рынке сельскохозяйственной продукции страны выступают скорее не конкурентами, а партнерами. Индия испытывает потребность в импорте сельскохозяйственных товаров, в которых у России есть экспортный потенциал (пшеница, зернобобовые культуры, масло подсолнечное и соевое). По предложению Минсельхоза РФ, экспортный приоритет для российских компаний на рынке Индии — свинина, мясо птицы, ячмень, сахар. Россия — потенциальный рынок сбыта мяса КРС, соков и экстрактов, арахиса из Индии.

Индийские компании могут увеличить экспорт фармацевтической, сельскохозяйственной и текстильной продукции. Дополнительным направлением сотрудничества может стать локализация индийского производства с высокой добавленной стоимостью в России. Российский экспорт в Индию высокотехнологичных товаров и услуг (самолеты, воздухоразделительные установки, энергоаудит, обработка данных) — также перспективное направление сотрудничества.

III. Перспективы инвестиционного сотрудничества России и Индии

В 2017 г. объем накопленных российских прямых инвестиций в Индии составил 107 млн долл. США. Текущая доля РФ в накопленных иностранных инвестициях в Индии не превышает 0,03%. Если бы Россия так же активно инвестировала в Индию, как в среднем это делают её торговые партнеры, то российская доля в накопленных иностранных инвестициях Индии могла бы вырасти до 3,4% или ~11 млрд долл. США.

России и Индии необходимо развивать отраслевое сотрудничество в высокотехнологичных отраслях с высокой добавленной стоимостью, таких как гражданское авиастроение, нефтяная и газовая промышленность, металлургия и горнорудная промышленность, фармацевтика, медицина и биотехнологии, химическая и нефтехимическая промышленность, атомная энергетика, машиностроение.

Минэкономразвития России определило перспективные взаимовыгодные проекты сотрудничества для России и Индии:

- в алюминиевой промышленности — РУСАЛ и индийская Runaya Metsource LPP могут создать в штате Андхра-Прадеш совместное предприятие по выпуску алюминиевых порошков и паст широкого применения мощностью 10 тыс. тонн в год;
- в транспортном машиностроении — российские компании транспортного машиностроения могут поучаствовать в решении вопросов развития сети метро и их дальнейшего сервисного обслуживания в индийских городах (в Индии к 2024 г. планируют создать 109 умных городов с развитой инфраструктурой, логистикой и экологией);
- в железнодорожном машиностроении — УК «РейлТрансХолдинг» и Jindal Rail Infrastructure Limited могут создать совместные производства грузовых железнодорожных вагонов на территории Индии;
- в авиастроении — на базе компаний ООО «Аэроб» и Elcomponics Group можно создать совместное предприятие для локализации производства беспилотных летательных аппаратов;
- в химической промышленности — сооружение комплекса по производству бутилкаучука мощностью 120 тыс. тонн в год компаниями Reliance Sibur Elastomers Private Limited и СП СИБУРа и Reliance Industries Limited;
- в атомной энергетике — ГК «Росатом» и Индийская корпорация по атомной энергии построят 5-й и 6-й энергоблоки АЭС «Куданкулам»;
- в автомобилестроении — свое производство в Индии может локализовать российская компания Камаз Моторз Лимитед, продукция которой пользуется высоким спросом на индийском рынке.

Чтобы улучшить инвестиционное взаимодействие сторон, необходимо развивать технологии и современные материалы для строительства промышленных объектов и объектов инфраструктуры. Есть несколько подобных инициатив: 1) индийская госкомпания Rastrya Ispat Nigam Ltd. (RINL) предложила создать с Новолипецким металлургическим комбинатом в Индии совместное предприятие по производству стали класса CRGO; 2) строительство завода TechnoNICOL в Индии с объемом инвестиций — 60 млн долл. США; 3) соглашение российской компании Umatex Group с индийскими компаниями о производстве углеродных материалов и композиционных материалов в Индии.



Приоритетные направления для индийских инвестиций в Россию — производство лекарственных средств и совместная разработка дженериков. При участии Группы компаний «Эдвансд» в Белгородской области создадут современный фармацевтический комплекс для производства твердых лекарственных форм производительностью 500 млн шт. таблеток и капсул в год и 100 тонн гранул в год. Индийская компания Wockhardt Limited планирует локализовать производство в Москве препаратов генно-инженерных человеческих инсулинов и аналогов инсулина по полному циклу мощностью 4,5 млрд ед. в год. Сопряжение мощного научно-технологического потенциала России в области нанотехнологий и традиционно сильной фармацевтической отрасли Индии способно развить передовые биотехнологии и дать высокий экономический эффект.

IV. Барьеры торгового и инвестиционного сотрудничества в Индии

Торговая политика традиционно отличается достаточно высоким уровнем барьеров не только для торговли, но и для иностранных инвестиций. В сфере финансов различаются налоги на дивиденды: для индийских акционеров по ставке 10%, для российских — 20,36%. Индийские банки не принимают гарантии крупнейших российских банков, однако, и сами индийские банки не могут выдавать **гарантии** российским компаниям из санкционного списка.

В Индии, помимо запрета на ввоз российской пушнины и некоторых видов жиров и масел, действуют минимальные установленные цены на гранит, бетон, цемент, шины и покрышки, орехи. Если цена импортируемой продукции из этого перечня **ниже минимально установленной**, импорт ограничат. В 2016 г. Индия ввела **Единый налог на товары и услуги (GST)**. Это был прорыв в области либерализации индийской торговой политики. Но система сбора налога остается сложной. Продолжают действовать дополнительные таможенные платежи и сборы (Countervailing Duty, Special Additional Duty, CESS).

В Индии действуют ограничения на рынках алмазного сырья, сельхозпродукции и в атомной энергетике. Например, АК «АЛРОСА» не может напрямую продать индийским клиентам алмазное сырьё, демонстрируемое в **Специальной таможенной зоне (СТЗ)** на площадке Мумбайской алмазной биржи. «АЛРОСА» стремится добиться оплаты налога с оборота алмазного сырья по ставке, аналогичной действующим в мировых алмазных центрах. В области сельского хозяйства нет **информации** по индийским требованиям при ввозе свинины, баранины, мяса птицы и готовой продукции из них, а также непищевого сырья животного происхождения (шкурки крупного рогатого скота). Многочисленные запросы Россельхознадзора в течение 4-х лет остаются без ответа. С 1 апреля 2017 г. в Индии начали действовать новые **фитосанитарные требования** по обеззараживанию метил-бромидом зерновых и зернобобовых культур, поставляемых в Индию, которые потом смягчили. В области атомной энергетике импортные поставки оборудования для энергетических проектов со статусом «**Ultra Mega Power Project**» не облагаются пошлиной, только если приобретателем является индийский конечный пользователь. Действует требование об обязательном привлечении резидента Индии в качестве местного агента при продаже изотопной продукции на рынке Индии.

Серьезные барьеры — условия участия в тендерах. Они включают особые требования к тендерным заявкам, требования к локализации участников (преимущество у индийских компаний), необходимость иметь опыт выполнения аналогичных проектов в Индии. Затрудняют торговое сотрудничество между Россией и Индией и **различия в технических стандартах**, требованиях технического регулирования, требованиях к сертификации, требования со стороны Индии (неавтоматических) лицензий для продукции, импорт которой ограничен, а также разрешений на импорт (в т.ч. санитарных, фитосанитарных разрешений). Поэтому нужны переговоры о взаимном признании сертификатов, выданных профильными ведомствами двух стран.

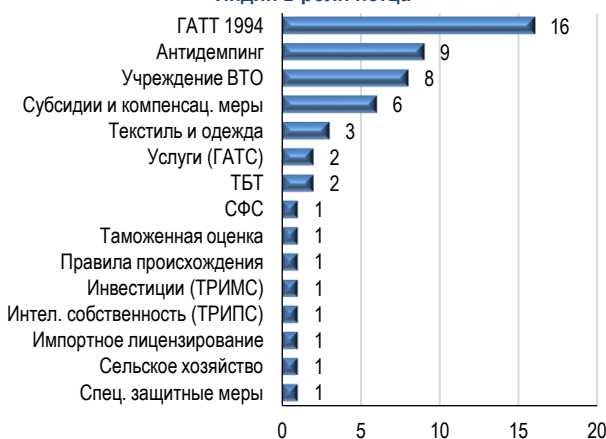
Среди инфраструктурных ограничений самые значительные — отсутствие прямого грузового авиасообщения между столицами России и Индии и квалифицированных услуг по логистическим и таможенным операциям, а также ограничения по пропускным таможенным пунктам Индии для ввоза моторных транспортных средств⁵, малая пропускная способность индийских портов.

⁵ Новые моторные транспортные средства могут ввозить в Индию исключительно через порты Ченнаи, Мумбаи, Калькутта; поддержанные не старше трех лет — исключительно через порт Мумбаи; старше трех лет — запрещены к ввозу.

V. Споры ВТО с участием Индии: интерес России

Индия активно использует механизм разрешения споров ВТО, как в роли истца или ответчика, так и в роли третьей стороны и входит в первую десятку стран по общему количеству торговых споров ВТО. Индия участвует в 176 торговых спорах (около 33% от всех споров ВТО). В большинстве случаев Индия присоединяется к спору в качестве третьей стороны (129 споров), в роли ответчика Индия выступала 24 раза, а сама подавала жалобы в ОРС 23 раза. В роли истца Индия, как правило, инициирует споры, связанные с ГАТТ 1994, антидемпингом, учреждением ВТО, субсидиями и компенсационными мерами, а также текстилем и одеждой (см. рисунок). Россия присоединилась к одной жалобе, инициированной Индией 9 сентября 2016 г. против США по поводу мер, связанных с требованием доли отечественных компонентов и субсидиям, вводимым правительствами ряда штатов (DS510). Речь идет о программах различных поощрений при использовании отечественных компонентов в области возобновляемых источников энергии, в част-

Тематика (по соглашениям ВТО) торговых споров с участием Индии в роли истца



Примечание: одно соглашение может охватывать несколько споров.

Источник: составлено авторами на основе данных ВТО.

ности, по возмещению расходов на возобновляемые источники энергии, по самогенерации, по программе использования энергии воды и фотоэлектрической солнечной энергии, а также налоговым и кредитным инициативам при производстве этанола и биодизеля и т.д. По мнению Индии, эти меры нарушают обязательства США в области национального режима внутреннего налогообложения и регулирования, субсидий, национального режима и количественных ограничений. Россия в 2017 г. присоединилась к данному спору, который находится на стадии выбора участников третьей группы.

США в феврале 2013 г. подали в ВТО аналогичную жалобу на Индию по поводу мер, связанных с требованием доли отечественных комплектующих для солнечных элементов и солнечных модулей (DS456).

Фактически с 2011 г. иностранные комплектующие, в том числе солнечные батареи, были запрещены для государственных энергетических компаний Индии. По мнению США, данные меры нарушают принцип национального режима, поскольку приводят к менее благоприятному режиму для импортируемых товаров по сравнению с отечественными, а также представляют собой запрещенные субсидии в случае использования отечественных, а не импортных товаров. В феврале 2016 г. ТГ представила отчет, а в апреле 2016 г. Индия подала апелляцию. В итоге отчеты приняли с рекомендациями привести меры в соответствие, ОРС признал нарушением правил мировой торговли решение Индии об ограничении иностранных комплектующих в индийской солнечной энергетике с помощью требования использования доли отечественных комплектующих для солнечных элементов и солнечных модулей. 19 декабря 2017 г. США подали запрос о разрешении приостановления уступок или других обязательств т.к. считают, что Индия не выполнила рекомендации, в начале января 2018 г. был назначен арбитраж.

Результаты данных споров по возобновляемым источникам энергии важны для России с точки зрения возможности наращивания экспорта соответствующих товаров в эти страны. Доля российского экспорта спорных товаров в Индию в общем экспорте России таких товаров снизилась примерно с 8% в 2013 г. до

Тематика (по соглашениям ВТО) торговых споров с участием Индии в роли ответчика



Примечание: одно соглашение может охватывать несколько споров; из 24 споров выделены 18 «чистых» спорных ситуаций.

Источник: составлено авторами на основе данных ВТО.

5% в 2016 г. В связи с высокой значимостью развития альтернативных видов энергии для России, необходимо учитывать вопросы использования доли отечественных товаров при производстве, а также субсидий, которые могут рассматриваться, как нарушающие нормы и правила ВТО.

Россия и Казахстан присоединились в качестве третьих сторон к спору против Индии по поводу специальных защитных мер на изделия из железа и стали (DS518), который инициировала Япония в конце 2016 г. С конца июня 2017 г. идет работа ТГ. По мнению Японии, Индия нарушила ГАТТ 1994 и Соглашение по специальным защитным мерам. Россия имеет существенный торговый интерес в споре. После того, как Индия ввела меры (против импорта из всех стран) российский экспорт всех соответствующих товаров в Индию в 2016 г. сократился на 44% по сравнению с 2015 г. (на 35% для товарной позиции 7208⁶ и с 13 млн. долл. до 0 для товарной позиции 7225 30 90⁷).

Индия присоединилась в роли третьей стороны к двум спорам, инициированным Россией — по поводу применения мер «Третьего энергетического пакета», согласно которому собственниками расположенных на территории ЕС магистральных трубопроводов не могут быть компании, которые занимаются добычей газа (DS476, ожидается отчет ТГ) и по поводу применения ЕС «энергетических корректировок» при проведении антидемпинговых расследований и расчете антидемпинговых пошлин

Торговые споры ВТО, инициированные против России, к которым Индия присоединилась в роли третьей стороны

Название спора	Текущая стадия
DS462: Россия — Утилизационный сбор на транспортные средства (ЕС, начало консультаций — 09.07.2013)	Выбор участников третейской группы (ТГ) (начало стадии — 25.11.2013)
DS475: Россия — Меры, влияющие на импорт живых свиней, свинины и других продуктов из свинины (ЕС, 08.04.2014)	Запрос на введение ответных мер, арбитраж (03.01.2018), проверка исполнения рекомендаций (25.01.2018)
DS479: Россия — Антидемпинговые пошлины на легкие коммерческие автомобили из Германии и Италии (ЕС, 21.05.2014)	Поданы апелляции. Работа апелляционного органа (АО) (20.02.2017)
DS485: Россия — Расчет импортных пошлин на определенные сельскохозяйственные и промышленные товары (ЕС, 31.10.2014)	Россия привела меры в соответствие с нормами и правилами ВТО (снизила пошлины согласно связанному уровню) (08.06.2017)
DS499: Россия — Меры, ограничивающие импорт железнодорожного оборудования и его частей (Украина, 21.10.2015)	Выбор участников ТГ (16.12.2016)
DS512: Россия — Меры, ограничивающие транзит (Украина, 14.09.2016)	Работа ТГ (06.06.2017), отчет ТГ ожидается к концу 2018 г.

в т.ч. в отношении нитрата аммония и сварных труб и труб из железа или из нелегированной стали (DS494). Индия присоединилась в роли третьей стороны к 6 из 8 споров ВТО, инициированных против РФ.

VI. Антидемпинговые расследования и меры Индии против российских компаний

Индия — рекордсмен по проведению антидемпинговых расследований и по введению антидемпинговых мер. 23% антидемпинговых расследований и антидемпинговых мер в 2016 г. в мире были со стороны Индии. В 1995–2017 гг. Индия провела 784 антидемпинговых расследований, 590 (75%) из которых закончились введением мер, 15% не привели к введению мер, а 10% расследований еще идут. В среднем Индия проводит 34 антидемпинговых расследования и вводит 26 мер в год⁸. Как правило Индия инициирует антидемпинговые расследования против компаний из Китая, Тайваня, Кореи, ЕС, Таиланда, США, Индонезии, Японии, Сингапура и Малайзии. Чаще всего Индия вводит антидемпинговые меры на продукцию химической и связанных с ней отраслей промышленности, черных металлов, машин, оборудования и их частей, а также текстильных материалов и изделий (химических нитей и химических волокон).

Индия инициировала 22 антидемпинговых расследования и ввела 15 антидемпинговых мер против российских компаний химической и металлургической промышленности, чуть больше половины из которых действует по состоянию на конец 2017 г. В России действует одна антидемпинговая мера против индийских компаний, введенная 26 января 2013 г. в отношении графитового электрода.

⁶ 7208 Прокат плоский из железа или нелегированной стали шириной 600 мм или более, горячекатаный, неплакированный, без гальванического или другого покрытия.

⁷ 7225 30 90 Прокат плоский из других видов легированных сталей, шириной 600 мм или более, без дальнейшей обработки, кроме горячей прокатки, в рулонах, прочий.

⁸ Расчеты ВАВТ на основе данных ВТО.

В Индии против российских компаний химической и металлургической промышленности действует 8 антидемпинговых мер и проводится 3 антидемпинговых расследования (см. таблицу).

Четверть торговых споров ВТО против Индии связана с проведением ею антидемпинговых расследований и введением антидемпинговых мер. ЕС запросил в 2003 г. консультации с Индией по поводу антидемпинговых мер на товары из ЕС, преимущественно химической промышленности (DS304), Бангладеш подал жалобу на Индию по поводу антидемпинговых мер в отношении батарей, поставляемых компаниями из Бангладеш (DS306), Тайвань в 2004 г. запросил консультаций с Индией по поводу антидемпинговых мер на лекарства (DS318), а в 2015 г. — на USB-флеш накопители (DS498).

Действующие на конец 2017 г. антидемпинговые меры и проводимые расследования Индии против российских компаний

Товар	Антидемпинговая пошлина	Адвалорный эквивалент*	Тариф РНБ Индии
Гексамин-I	\$201,7 за т.	10% при цене 1999 \$/т	7,5%
Политетрафторэтилен-I	\$874,56 за т.	17% при цене 5210 \$/т	7,5%
Углерод (сажи и прочие формы углерода)	\$36,17 за т.	5% при цене 672 \$/т	5%
Пентаэритритол	\$474 за т.	33% при цене 1428 \$/т	7,5%
Фталевый ангидрид	\$159,43 за т.	11% при цене 1428 \$/т	7,5%
	для ООО «Роспласт» — \$106,30 за т.	7% при цене 1428 \$/т	7,5%
Дихлорметан (метилхлорид)	\$ 219 за т.	44% при цене 500 \$/т	7,5%
Нитрат аммония, в том числе в водном растворе	для АО «СДС Азот» - \$ 11,42 за т.	7% при цене 171 \$/т	7,5%
	для АО «НАК «Азот» - 0	0% при цене 171 \$/т	7,5%
	для остальных - \$ 25 за т.	15% при цене 171 \$/т	7,5%
Горячекатаный прокат	в размере разницы между заявленной таможенной стоимостью и \$ 489 за т. стали в рулонах	0% при цене 458 \$/т	5%, 10% или 12,5%
	в размере разницы между заявленной таможенной стоимостью и \$ 561 за т. стали не в рулонах	24% при цене 735 \$/т	5%, 10% или 12,5%
Антидемпинговые расследования			
Нафталин			2,5%
Каучук бутадиеновый (BR)			2,5%
Дихромат натрия			7,5%

* — рассчитано авторами на основе базы данных I-TIP и данных РЭЦ.

Примечание: жёлтый — химическая промышленность, зелёный — металлургия.

VII. Газопровод ТАПИ

23 февраля началось строительство афганского участка трансграничного газопровода ТАПИ, по которому туркменский природный газ будут поставлять в Афганистан, Пакистан и северную Индию. В торжественной церемонии по этому случаю участвовали президенты Туркменистана и Афганистана, премьер-министр Пакистана и государственный министр иностранных дел Индии Мубашир Джавед Акбар.

Основной проблемой проекта ТАПИ в последние годы было отсутствие гарантий безопасности на афганском отрезке. Теперь безопасность газопровода обещает гарантировать, в том числе, радикальное движение «Талибан». «Мы готовы защитить ТАПИ. Он жизненно важен для экономики Афганистана», — заявил представитель талибов З. Муджахид.

Общая протяженность газопровода ТАПИ составит 1840 км, при этом на Афганистан будет приходиться самый протяженный его отрезок — 770 км. Ресурсная база проекта — газоконденсатное месторождение Галкыныш, одно из крупнейших в мире, потенциальные запасы которого оцениваются в 14 трлн куб. м. После выхода на полную мощность ТАПИ будет ежегодно поставлять 33 млрд куб. м туркменского газа. Согласно предварительным договоренностям, Индия и Пакистан будут получать по 14 млрд куб. м и Афганистан — 5 млрд куб. м.

Туркменский участок газопровода ТАПИ начали строить в декабре 2015 г. Участники ТАПИ рассчитывают сдать газопровод в эксплуатацию в начале 2020 г. Стоимость проекта ТАПИ оценивают в 8–10 млрд долл.

По данным British Petroleum, в 2016 г. Индия импортировала 22,5 млрд куб. м СПГ, а к 2025 г. импортные потребности страны вырастут до 55 млрд куб. м. ТАПИ обеспечит четверть индийского импорта газа, который необходим индийской электроэнергетике, производству удобрений и коммунальным хозяйствам.

Выпуск подготовлен Всероссийской академией внешней торговли: Алиев Т.М., Баева М.А., Гуцин Е.С., Зайцев Ю.К., Кнобель А.Ю., Лощенкова А.Н., Пыжиков Н.С., Французов В.В.