

Мониторинг актуальных событий в области международной торговли

№ 31

19 июня 2019 года



ВСЕРОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ
ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

АТЭС 
Российский центр
исследований АТЭС

КЛЮЧЕВЫЕ ВОПРОСЫ

Минэкономразвития объявило о планах **создания на территории России виртуальной особой экономической зоны для IT-сектора**. Цель – обеспечить исполнение поручения Президента РФ об увеличении объемов несырьевого неэнергетического экспорта в ближайшие 5 лет. При формировании преференциального режима полезно учесть белорусский опыт создания и функционирования IT-зоны «Парк высоких технологий», включая ее вклад в развитие IT отрасли республики и ключевые недостатки.

Добровольные ограничения экспорта (VER) широко использовались в 1970–1980е гг. Применение VER запрещено по результатам #Уругвайского раунда, так как они приводят к существенным искажениям торговли. Однако **в 2017 г. практика применения добровольных ограничений возобновилась**. Соответствующие договоренности были заключены США с рядом стран (включая Корею, Мексику, Канаду) с целью сокращения импорта в США стали и алюминия. VER на молочную продукцию могут быть реализованы между США и Канадой в рамках USMCA.

Регистрация вебсайта с национальным доменом играет важную роль для компаний, занятых в электронной коммерции. Регулирование доступа к доменным именам верхнего уровня значительно различается по странам: **в некоторых странах для получения национального доменного имени требуется обеспечить коммерческое либо физическое присутствие в стране** (требования по регистрации, резидентству или представительству). В России право использовать национальный домен может получить любое юридическое и / или физическое лицо, независимо от национальности, гражданства, резидентства и присутствия в стране.

Хотя Китай и США договорились рассматривать санкции в отношении Huawei отдельно от торговых вопросов, развитие событий показывает, что защита национальных интересов США вносит значительные коррективы в торговлю на рынках высоких технологий. США используют сложившуюся ситуацию, как инструмент давления на Китай в торговых переговорах. Последствия могут затронуть развитие технологий и международную повестку в области информационной безопасности. **Россия укрепляет двусторонние отношения с Китаем путем дальнейшего развития сотрудничества российских компаний с Huawei в условиях санкций в отношении компании со стороны США.**

I. Виртуальная экономическая IT зона: чем полезен опыт Беларуси?

В конце мая Минэкономразвития [объявило](#) о планах создать на территории России виртуальную особую экономическую зону для IT-сектора. Позднее на ПМЭФ-2019 об инициативе [заявил](#) замминистра экономического развития Т. Максимов. Конкретные меры поддержки, которые планируется предоставить IT-компаниям в рамках преференциального режима, пока находятся на этапе проработки. По предварительным данным, они могут включать в себя налоговые льготы (по налогу на прибыль, дивидендам, НДС, земельному и имущественному налогам), возможность компенсации ввозных таможенных пошлин на импортируемые инвестиционные товары, не имеющие аналогов в России, отмену валютного контроля для IT-компаний, безвизовый въезд для иностранных сотрудников резидентов зоны, развитие физической инфраструктуры. Цель проекта – обеспечить увеличение объемов несырьевого неэнергетического экспорта до \$250 млрд к 2024 г. в соответствии с [Указом Президента РФ № 204](#).

Формирование особых экономических зон для IT-сектора уже опробовали ряд стран. Наиболее схожим по концепции к варианту, планируемому к созданию в России, является Парк высоких технологий (ПВТ), [созданный](#) в Республике Беларусь в 2005 г. Ключевая особенность режима – принцип экстерриториальности: режим распространяется на все компании, соответствующие установленным критериям, независимо от их физического расположения на территории Беларуси. Резидентами ПВТ могут быть юридические лица или индивидуальные предприниматели Республики Беларусь, деятельность которых соответствует установленному законодательством перечню. Условно такие компании можно разделить на три группы: компании, оказывающие IT-услуги, компании по разработке и обслуживанию собственной IT-продукции, кэптивны¹ и инженерно-технологические центры иностранных компаний.

Резиденты ПВТ получают следующие льготы:

- Освобождение от налога на прибыль (18%) и НДС (20%) по оборотам от реализации товаров

¹ Центр, расположенный в странах с низким уровнем издержек, но являющийся собственностью и управляемый иностранной компанией

(работ, услуг), имущественных прав на территории Республики Беларусь;

- Ставка НДС в размере 9% вместо 13%;
- Отсутствие налога на доходы иностранных организаций, не осуществляющих деятельность в Республике Беларусь через постоянное представительство;
- Пониженная налогооблагаемая база для обязательных страховых взносов, не превышающая размер средней по стране зарплаты за месяц;
- Освобождение от ввозных таможенных пошлин и НДС отдельных видов оборудования и комплектующих, ввозимых резидентами в целях реализации инвестиционных проектов;
- Освобождение от обязательной продажи иностранной валюты, полученной резидентами ПВТ.

Основное обязательство резидентов ПВТ – ежеквартальное отчисление в пользу администрации ПВТ суммы в размере 1% от выручки, полученной за предшествующий квартал.

В декабре 2017 г. Президент Республики Беларусь подписал [Декрет №8](#) «О развитии цифровой экономики», который сформировал новые возможности для резидентов ПВТ. Прежде всего, действие льготного режима было продлено до 2049 г. Другие ключевые нововведения представлены в таблице ниже.

По состоянию на 12 июня 2019 г. резидентами ПВТ являются 563 компании. Наибольший всплеск в числе резидентов Парка произошел после вступления в силу Декрета №8, что вероятнее всего связано с расширением видов деятельности, которые могут претендовать на льготный режим.

Половина резидентов ПВТ – это мелкие компании, имеющие в штате не более 10 человек. На компании размером до 50 человек приходится 77% от общего числа резидентов ПВТ. Среди направлений деятельности доминирует разработка прикладных программ и прикладного программного обеспечения, а также IT-аутсорсинг и предоставление IT-услуг (50% в общей сложности). Другие направления также включают разработку ПО на заказ, разработку и внедрение программных решений, разработку программных продуктов. По данным [официального сайта](#), более 90% произво-

димого в ПВТ ПО предназначено на экспорт. В 2018 г. общий объем экспорта резидентов ПВТ составил \$1,414 млрд. В 2017 г. на долю экспорта

резидентов Парка приходилось более 60% от общего объема экспорта ИКТ-товаров и услуг Республики Беларусь.

Ключевые нововведения Декрета №8 «О развитии цифровой экономики»

Нововведение	Описание
Расширен перечень видов деятельности, попадающих под льготный режим	Перечень дополнен преимущественно видами деятельности по разработке, производству и реализации собственных продуктов. Он открытый, так как включает «иные виды деятельности в сфере новых и высоких технологий по решению Наблюдательного совета» - органа по осуществлению общей координации работы ПВТ.
Создана нормативно-правовая база для регулирования технологий блокчейн и криптовалют, проведения ICO	Установлены права ФЛ и ЮЛ в области обращения токенов, права и обязанности операторов обмена криптовалют и криптоплатформ, операции с токенами освобождены от налогообложения до 1 января 2023 г., токены и доходы, получаемые от операций с токенами, не требуют декларирования ФЛ
Введение отдельных институтов английского права в качестве правового эксперимента	Резиденты ПВТ получили право заключать между собой и с третьими лицами договоры конвертируемого займа, соглашения о предоставлении опциона на заключение договора, о возмещении имущественных потерь, соглашения, предусматривающие ответственность за переманивание работников, осуществлять совершение и исполнение сделок посредством смарт-контракта, а также заключать с сотрудниками т.н. соглашения "non-compete" и выдавать безотзывные доверенности.
Упрощен порядок привлечения иностранных специалистов в ПВТ	Теперь не нужны специальные разрешения при найме резидентами ПВТ иностранных специалистов, упрощен порядок получения иностранными специалистами разрешения на временное пребывание в Беларуси, отменены визы для иностранных учредителей резидентов ПВТ и иностранных сотрудников резидентов ПВТ.

Источник: составлено автором по данным Декрета №8 «О развитии цифровой экономики».

О влиянии создания виртуальной особой экономической зоны на сектор ИТ Республики Беларусь можно судить по некоторым косвенным признакам². В частности, экспорт ИКТ-услуг в последнее десятилетие демонстрировал крайне высокие темпы роста (в среднем 25% за период с 2005 по 2017 гг. и 21% в посткризисный период). В стоимостном выражении экспорт ИКТ-услуг с 2005 г. вырос более чем в 10 раз. Доля Р. Беларусь на мировом рынке ИКТ-услуг за тот же период выросла с 0,1 до 0,3%, а доля ИКТ услуг в общем белорусском экспорте возросла с 5 до более 18%. Для сравнения, средние темпы роста российского экспорта ИКТ-услуг за тот же период составили 15,7% (9,7% в посткризисный период), а доля России в мировом экспорте ИКТ-услуг хоть и выросла с 0,5% до 0,9% с 2005 г., однако этот рост был преимущественно обеспечен в предкризисный период.

Несмотря на демонстрируемые успехи ПВТ и его вклада в развитие ИТ-отрасли Республики Беларусь, функционирование преференциального режима сталкивается с критикой со стороны как самих резидентов, так и экспертов в области экономики и ИТ-индустрии. В частности:

1. До принятия Декрета №8, основное недовольство вызывало то, что ПВТ, по сути, представлял из себя ИТ-офшор: резиденты в основном программируют на аутсорсинге и не разрабатывают собственных уникальных ИТ продуктов. Вероятно, именно с этим связано существенное расширение видов деятельности, попавших под льготный режим после вступления в силу Декрета №8.
2. Создание ПВТ привело к резкому увеличению спроса на ИТ специалистов при ограниченном их предложении, что повлекло резкий рост уровня заработной платы ИТ специалистов по сравнению с другими профессиями³. Хотя уровень оплаты труда белорусских специалистов все еще остается ниже, чем в других странах Восточной Европы, его дальнейший рост будет снижать привлекательность ПВТ для иностранных компаний.
3. Принятых мер недостаточно, если в стране отсутствуют надежные гарантии прав собственности и макроэкономическая стабильность, а для экономики характерен плохой страновой маркетинг, высокие инвестиционные риски и неразвитость транспортно-логистической и финансовой среды, наличие структурных проблем. В результате белорусские компании-разработчики при достижении зрелости бизнеса перемещают свои головные офисы в другие страны с более благоприятным предпринимательским климатом.

² Изменение соответствующих показателей не обязательно связано с рассмотренными мерами, а количественных оценок влияния тех или иных мер на развитие высокотехнологичных секторов в Р. Беларусь не производилось

³ По состоянию на 2016 г. разрыв превысил 250%.



Рассмотренные плюсы и минусы необходимо учитывать при формировании российской виртуальной зоны. Кроме этого, при ее создании необходимо также принимать в расчет конкуренцию со стороны белорусской IT-зоны. В связи с более вы-

соким уровнем оплаты труда российских IT-специалистов, белорусский ПВТ может показаться более привлекательным для потенциальных инвесторов.

Экспорт ИКТ услуг Республикой Беларусь в 2005–2017 гг.



Источник: UNCTAD.

II. Добровольные ограничения экспорта в новом прочтении Трампа

Мера добровольного ограничения экспорта (voluntary export restraint, VER) – это двусторонняя договоренность между странами, в соответствии с которой экспортер соглашается ограничить поставки определенной продукции на территорию страны-импортера. По сути, VER являются мерами серой зоны, инициируемыми путем обхода [Ст. XIX ГАТТ \(Чрезвычайные меры в отношении импорта](#)

[отдельных товаров](#)). Страна-импортер обычно навязывает VER стране-экспортеру.

За годы действия ГАТТ-1947 было заключено несколько сотен таких соглашений. Инициаторами большинства таких договоренностей являлись США и страны-члены Евросоюза. Подобные меры были наиболее широко распространены в 1970–1980е гг.

Количество применяемых странами мер по добровольному ограничению экспорта до их запрета в соответствии с договоренностями Уругвайского раунда

Отрасль	ЕАСТ	Канада	ЕС	Япония	Австрия	Австралия	Швейцария	СССР	США	Всего
Сталь	1	-	21	-	-	1	-	-	40	63
Станки	-	-	3	-	-	-	-	-	5	8
Электроника	-	-	14	-	-	-	-	-	3	17
Обувь	1	3	10	-	-	-	-	-	1	15
Текстиль	18	7	21	11	2	-	7	-	19	85
С/х продукция	3	1	45	4	1	-	2	1	2	59
Автомобили	1	2	13	-	-	-	-	-	2	18
Другие товары	1	-	18	-	-	1	-	-	4	24
Всего	25	13	145	15	3	2	9	1	76	289

Источник: ОЭСР, 1992 г.

В 1993 г. участники Уругвайского раунда договорились [запретить](#) введение новых мер серой зоны в рамках ВТО и полностью устранить их к концу 1999 г. Запрет на VER отражен в [Ст. XI Соглашения ВТО по защитным мерам](#).

Одна из причин запрета – существенные эффекты искажения торговли. Экономисты подробно изучили эффекты от введения VER. В 1984 г. [Robert C. Feenstra](#) пришел к выводу, что добровольное ограничение на поставку автомобилей из Японии в США привело к росту цен на потребительском рынке США. Несмотря на то, что в значительной степени рост цен был обусловлен изменением качества продукции на рынке, 8,4% роста цен произошло вследствие прямого эффекта от введения VER. В 1987 г. [David G. Tarr](#) изучил эффекты VER в отношении экспорта стали из Республики Корея в США и ЕС. По его оценкам, издержки, связанные с введением VER перераспределяются от производителей к потребителям. Таким образом, США и ЕС в целом проиграли от введения VER, в то время как Республика Корея и другие страны мира – выиграли, так как эффекты от перераспределения издержек от производителей к потребителям возобладали над изменениями, связанными с потерями от неэффективного производства и потребления. Данные оценки были подтверждены в работе [Chong-Hyun Nam](#) в 1993 г.

Казалось бы, страны поняли, что VER не эффективны и отказались от них. Однако в 2017 г. практика применения VER возобновилась.

8 марта 2018 г. Президент США Дональд Трамп подписал 2 указа о повышении ставок ввозных таможенных пошлин на 10 п.п. для алюминия и 25 п.п. для стали⁴. Новые ставки начали действовать с 23 марта для стран, не попавших в изъятия. На сегодняшний день изъятия действуют для Австралии, Аргентины, Республики Корея, Бразилии, ЮАР, Мексики и Канады. [Указанные страны](#) смогли согласовать альтернативные «удовлетворительные» (для США) меры торговой политики.

Соответствующие договоренности США со странами-экспортёрами металлов в ряде случаев предполагают использование инструментов VER. В частности, при пересмотре двустороннего РТС между Республикой Корея и США (KORUS) стороны [договорились](#), что импорт стали из Кореи в США будет ограничен в размерах 70% от среднегодового объема в 2015–2017 гг. Уже в 2018 г. объемы

⁴ Подробнее о ходе и эффектах от повышения ввозных таможенных пошлин в рамках торговых войн читайте в докладе РАНХиГС и ВАВТ «[Торговля и глобализация: события последних тридцати лет и дальнейшие эволюционные траектории](#)».

экспорта корейской стали в США упала на 30% (на 21% в стоимостном выражении).

США [достигли](#) аналогичных договоренностей в мае 2019 г. с Канадой и Мексикой. Партнеры США по НАФТА (преобразованную в USMCA) согласились на консультации в случае значительного увеличения импорта изделий из стали и алюминия за пределы среднегодовых показателей последних лет, по результатам которых могут быть повышены ввозные таможенные пошлины на 10 п.п. на алюминий и 25 п.п. на сталь. Фактически, это VER в размере 100% от объема предыдущих лет.

Однако не все страны пошли на уступки перед США. Еврокомиссар по торговле Сесилия Мальмстрем [заявила](#), что «ЕС не намерен участвовать в так называемой «управляемой» торговле».

США применяют VER не только на рынке металлов. После вступления в силу соглашения USMCA ([Ст. 3.A.3 пункт 8 Соглашения](#)), в случае превышения пороговых значений общемирового объема канадского экспорта сухого обезжиренного молока, концентратов молочного белка и детского питания, соответствующие товары будут облагаться экспортными пошлинами при вывозе продукции с территории Канады. В соответствии с [докладом](#) Комиссии по международной торговле США (USITC), ограничения на вывоз обезжиренного молока и концентратов молочного белка приведут к снижению экспорта данной продукции примерно вдвое по сравнению с 2017 г. (до 36 710 тонн).

Помимо того, что данная мера по сути может являться нарушением [Ст. XI ВТО по защитным мерам](#), VER в отношении молочной продукции из Канады может потенциально служить дополнительным барьером в торговле Канады с третьими странами. В отличие от VER, применяемых ранее, договоренность в отношении экспорта канадской молочной продукции касается не только поставок в США, но и в другие страны. Концентраты молочного белка используются в производстве сыров, творога, йогуртов, других молочных продуктов, а также при производстве спортивного питания.

Применение VER приводит к росту цен на потребительских рынках, основные издержки от введения соответствующих добровольных ограничений лягут на плечи компаний (в том числе и из третьих стран), использующих соответствующую молочную продукцию из Канады в качестве ингредиентов для дальнейшего производства.

Ситуация усугубляется тем, что договоренности между США и Канадой закреплены в рамках регионального торгового соглашения, при этом, со-

гласно Ст. XXIV ГАТТ, ЗСТ не должно приводить к формированию новых барьеров в торговле с третьими странами. Что, потенциально, может быть не соблюдено в рамках USMCA.

Добровольные ограничения экспорта — это одна из мер торговой политики администрации Трампа, которые могут иметь серьёзное искажающее влия-

ние на мировую торговлю. Более того, они противоречат нормам ВТО. Каждый подобный шаг со стороны США и готовность других стран идти на уступки и применять подобного рода ограничения лишь усугубляют кризис международной торговой системы

III. Требования к регистрации национальных доменных имен

Регистрация вебсайта с национальным доменом играет важную роль для компаний, занятых в электронной коммерции. Поэтому барьеры, связанные с необходимостью обеспечения физического или коммерческого присутствия в стране для получения национального доменного имени (права использования TLD⁵), создают дополнительные издержки для зарубежных поставщиков товаров и услуг.

Наиболее строгие требования **применяют** во Вьетнаме, Индонезии, Японии, Малайзии, Южной Корее (см. таблицу ниже). Там для получения физическими или юридическими лицами национально-го доменного имени необходима определенная национальность или гражданство страны / регистрация (юридический почтовый адрес) в стране, либо статус резидента.

В других странах зарубежная компания может получить право использовать TLD, если обеспечит свое законное представительство в стране — в форме дочерней компании / офиса либо контактного лица. Такие правила действуют в Аргентине, Бразилии, Канаде, Мексике, **Чили**, Парагвае, Сингапуре, США⁶, Таиланде, Турции. В отдельных странах (Австралия, Бруней и **Канада**) достаточным условием для приобретения доменного имени может быть владение зарегистрированной в стране торговой маркой. В Австралии зарубежная компания, имеющая торговую лицензию, может зарегистрировать домен второго уровня.

⁵ В статье рассматриваются применяемые странами ограничения для получения национального доменного имени верхнего уровня (TLD) системы доменных имён (DNS), за исключением случаев, когда такой домен не может получить никто (раздаются только домены второго и следующего уровней). Пример домена верхнего (первого) уровня: <http://www.starbucks.ru/>, второго уровня: <https://www.starbucks.co.uk/>.

⁶ Зарегистрировать доменное имя «.us» может лишь зарубежная компания, имеющая постоянное физическое представительство либо осуществляющая регулярную (коммерческую) деятельность в США, или на территории ее владений. В то же время домены верхнего уровня «.com» и «.org» доступны без ограничений.

Какие-либо требования по обеспечению локального присутствия для регистрации доменного имени верхнего уровня отсутствуют в таких странах, как Гонконг, Израиль, Нигерия, Новая Зеландия, Колумбия, Коста-Рика, Индия, Китай, Россия, Саудовская Аравия, ЮАР.

Для регистрации доменного имени «.eu» требуется локализация на территории ЕС, Исландии, Лихтенштейна или Норвегии (в виде созданной компании либо резидентства). В то же время правила регистрации национальных доменных имен в отдельных европейских странах значительно различаются:

— На Кипре, во Франции, Италии, Словакии, Хорватии, Венгрии, Швейцарии⁷ требования, как на уровне ЕС — необходимо европейское гражданство, регистрация либо резидентство.

— В Германии, Эстонии, Норвегии и Болгарии правила менее ограничительные — национальное доменное имя может зарегистрировать иностранец / зарубежная компания, прибегнув к помощи какого-либо административного контактного лица в стране. Для регистрации ирландского доменного имени достаточно регистрационного номера компании в налоговых органах страны. В Великобритании для регистрации доменного имени «.uk» («.co.uk» для коммерческих организаций) необходимо указать адрес в стране.

— Наиболее либеральное регулирование действует в таких странах, как Австрия, Бельгия, Исландия, Латвия, Люксембург, Нидерланды, Польша, Португалия, Испания, Швеция, Греция, Финляндия: право использовать национальный домен этих стран может получить любое юридическое и / или физическое лицо, независимо от национальности, гражданства, резидентства и присутствия в стране.

⁷ В Швейцарии локализационные требования действуют только в отношении доменных имен ".swiss", при этом домен верхнего уровня «.ch» доступен без ограничений.

Требования при регистрации доменных имен в отдельных странах

	Примеры стран вне Европы	Примеры европейских стран
Наиболее ограничительные требования (коммерческое присутствие / регистрация / гражданство / резидентство)	Вьетнам, Индонезия, Япония, Малайзия, Южная Корея	Помимо ЕС: Кипр, Франция, Италия, Словакия, Хорватия, Венгрия
Средний уровень ограничений для зарубежной компании (требование лицензии / представительства / владения национальной торговой маркой)	Австралия, Аргентина, Бразилия, Бруней, Канада, Мексика, Чили, Парагвай, Сингапур, Таиланд, Турция	Германия, Болгария, Великобритания, Ирландия, Норвегия, Эстония
Ограничения отсутствуют	Гонконг, Израиль, Нигерия, Новая Зеландия, Колумбия, Коста-Рика, Индия, Китай, Россия, Саудовская Аравия, ЮАР	Австрия, Бельгия, Латвия, Исландия, Люксембург, Нидерланды, Польша, Португалия, Испания, Швеция, Греция, Финляндия

СОБЫТИЯ

IV. Противостояние США и Huawei: нацбезопасность или новый виток торговой войны?

Хотя Китай и США договорились рассматривать санкции в отношении Huawei отдельно от торговых вопросов, развитие событий показывает, что защита национальных интересов США вносит значительные коррективы в торговлю на рынках высоких технологий. США используют сложившуюся ситуацию, как инструмент давления на Китай в торговых переговорах. Продолжение противостояния может иметь далеко идущие последствия для развития технологий, имеющих принципиальное значение в цифровой экономике, и для развития международной повестки в области информационной безопасности.

Huawei – владелец наибольшего количества патентов в сфере 5G (всего владеет более **90 тыс. патентами**), а также один из лидирующих производителей мобильных телефонов в мире по количеству проданных изделий. Во втором квартале 2018 г. Huawei была на втором месте по этому показателю, **впервые обогнав** Apple. Huawei оперирует в 170 странах и является одним из лидеров по разработке и продвижению технологий 5G.

15 мая 2019 г. Президент США Дональд Трамп подписал Указ «О защите цепочек поставок информационно-коммуникационных сетей и услуг». Согласно указу в США устанавливается чрезвычайное положение в связи с информационными угрозами. В ответ на данные угрозы США имеют право ограничивать доступ на свой рынок организаций, происходящих из «враждебных иностранных государств» или подконтрольных им. Пояснения о порядке исполнения указа должны подготовить в течение 150 дней. Действие указа распространяется как на аппаратное оборудование, так и на программное обеспечение.

В тот же день Министерство торговли США **внекло** Huawei и 70 дочерних компаний в «черный список» компаний, которым требуется дополнительное разрешение на ведение деятельности в США, в связи с потенциальной угрозой национальным интересам страны.

В мае 2018 г. США уже **вводили** ограничительные меры против другой крупной китайской компании – ZTE, в связи с обвинениями в поставках продукции США в Иран и Северную Корею. Тогда вопрос урегулировали в течение двух недель и ZTE вернулась на рынок, заплатив штраф \$890 млн (с возможностью дополнительного изъятия \$300 млн) и изменив кадровый состав руководства компании. Однако противостояние с Huawei принимает другие масштабы.

В 2018 г. США запретили государственные закупки продукции Huawei и ZTE на неопределенный срок. В июне 2019 г. Правительство США сообщило, что предписание будет исполнено за **два года**.

1 декабря 2018 г. финансовый директор Huawei Мэн Ваньчжоу была **задержана** при пересечении границы Канады в связи с обвинениями о нарушении американских экономических санкций по отношению к Ирану и причастности к незаконным финансовым сделкам. 11 декабря её освободили под залог и подписку о невыезде. Рассмотрение дела об экстрадиции из Канады начнется не ранее **января 2020 г.**

Сотрудничество с Huawei прекратили производители чипов **Intel, Qualcomm, Xilinx, Broadcom** и **AMD**. **Google** объявил о запрете на установку мобильной операционной системы Android на новые телефоны Huawei. **Microsoft** удалила предложения

по продаже ноутбуков Huawei MateBook X Pro из своего Интернет-магазина и может прекратить сотрудничество с Huawei в вопросах потребительской электроники и b2b-решений. Однако официальных заявлений о прекращении выдачи лицензии на использование операционной системы Windows не поступало. Facebook **запретил** устанавливать свои приложения (включая WhatsApp и Instagram) на новые телефоны Huawei. Сотрудничество **ограничили** британский производитель процессоров ARM и японская компания Panasonic. Более того, Vodafone отменяет предзаказы телефонов Huawei с поддержкой 5G, а японские SoftBank, KDDI, NTT и подразделение Amazon Japan отложили начало продаж новых моделей телефонов Huawei.

Противостояние с Huawei коснулось и международного научного и экспертного сотрудничества. Институт инженеров по электротехнике и радиоэлектронике (IEEE), позиционирующий себя, как «крупнейшая мировая профессиональная организация технических экспертов, основной миссией которой является развитие технологий на благо человечества», опубликовал **заявление** об отстранении экспертов Huawei от некоторых видов участия в деятельности организации из-за «необходимости соблюдать законодательство США». Сотрудникам Intel и Qualcomm, исследовательской фирмы InterDigital Wireless Inc и южнокорейскому оператору LG Uplus, руководство **запретило** поддерживать неформальные контакты с сотрудниками Huawei. Компания будет вынуждена использовать свои стандарты SD-карт, поскольку Ассоциация, разрабатывающая стандарты для SD-карт (SD Association), **исключила** Huawei из числа своих членов. Некоторые университеты также ограничили свое сотрудничество с Huawei.

США активно лоббируют блокировку Huawei в других странах. Австралия **ограничила** доступ Huawei к строительству сетей 5G на своей территории, а Великобритания **откажется** от использования оборудования Huawei в сетях 4G, Япония запретила компании участвовать в госзакупках. Бельгия, Германия, Италия и Новая Зеландия отказались вводить запрет или ограничивать сотрудничество с Huawei: после проверок в оборудовании не выявили уязвимостей. Литва **продолжает** сотрудничество, одновременно обсуждая возможные угрозы. В Чехии на конференции по безопасности 5G 30 странам-участницам (основную массу которых составляли представители ЕС и НАТО) был предложен к рассмотрению **документ** по безопасности сетей в глобально цифровизованном мире. Участники конференции **отказались** подписывать доку-

мент, отметив необходимость измерить все риски. В документе не упоминаются отдельные компании, однако, учитывая ведущиеся переговоры и происходящее противостояние, становится ясно, против кого направлен документ, призывающий обращать больше внимания на безопасность оборудования для функционирования сетей 5G. Европейский рынок – один из самых многообещающих для производителей оборудования 5G, уже в этом году планируется проведение аукционов на продажу соответствующих лицензий в Австрии, Бельгии, Венгрии, Германии, Греции, Ирландии, Литве, Португалии, Франции и Чехии. Согласно **расчетам** аналитической компании MarketsandMarkets, рынок 5G составит \$2,86 млрд в 2020 г. и увеличится до \$33,72 млрд к 2026 г.

Правозащитные организации также присоединились к дискуссиям. Freedom House **призывает** демократические страны замедлить «техническую деспотичную экспансию» Китая путем ужесточения экспортного и импортного контроля, и введения санкций в отношении технологических компаний, нарушающих права человека, к которым они относят и Huawei.

При этом сами американские компании выступают за отмену введенных санкций. Google уже **отметил**, что они могут лишь повысить риски.

Huawei **подала иск** в суд с целью признания решения Министерства торговли США противоречащим конституции. Huawei **выставила счет** компании Verizon на оплату 230 патентов общей стоимостью более \$1 млрд. Из-за введенных санкций и последствий Huawei вынуждена в срочном порядке запускать свою собственную мобильную операционную систему **Hongmeng**, а также **отложила** выпуск нового Matebook.

Китайское правительство сообщило о планах составить **список** ненадежных «иностранных компаний, организаций и лиц, которые не подчиняются правилам рынка, отходят от духа контракта, налагают эмбарго или прекращают осуществлять поставки китайским компаниям по некоммерческим причинам», а также **установить контроль** над экспортом технологий, которые могут иметь отношение к национальной безопасности, как в США. Также были **проведены встречи** с представителями крупнейших иностранных компаний в Китае (Microsoft, Dell и Samsung) для обсуждения сложившейся ситуации.

Активизировалось сотрудничество крупнейших российских мобильных операторов с Huawei. В ходе визита Председателя КНР Си Цзиньпина в Россию, МТС и Huawei **подписали** двухстороннее

соглашение о сотрудничестве в присутствии глав двух государств. Huawei уже [сотрудничает](#) с «ВымпелКом Лтд», которая полностью переводит свои московские телекоммуникационные сети на оборудование Huawei и планирует сделать то же в Санкт-Петербурге. Первой компанией, [развернувшей первые тестовые сети 5G](#) на оборудовании Huawei был Мегафон. История работы компании в России насчитывает [более 20 лет](#), в том числе в рамках «Открытой лаборатории» – [OpenLab Huawei](#), в деятельности которой задействовано 51 российская компания.

Также продолжаются [обсуждения](#) возможного использования российской операционной системы «Аврора» в Huawei.

Противостояние США и Huawei может в значительной степени повлиять на развитие альтернативных мобильных операционных систем, а также собственных технологических разработок для диверсификации поставок и снижения зависимости от определенных производителей. Это дает больше возможностей для укрепления взаимовыгодного двухстороннего сотрудничества России и Китая в высокотехнологичном секторе экономики и развития национальных компаний.

Главные новости

— США отложили введение 5%-ной импортной пошлины на мексиканские товары после достижения соглашения с Мексикой по проблемам нелегальной миграции. По имеющимся [оценкам](#), Мексика не пошла на новые уступки в этом вопросе.

— 5 июня США [исключили](#) Индию и Турцию из всеобщей системы преференций США в пользу развивающихся стран и лишили \$9 млрд индийского экспорта беспошлинного доступа к американскому рынку. 16 июня Индия [ввела](#) пошлины на 28 американских товаров, включая яблоки, орехи, чечевицу, некоторые химикаты (формально в ответ на прошлогоднее увеличение пошлин США на сталь и алюминий). На яблоки тариф составил 70%.

— Министры G20 выпустили [совместное заявление](#) по торговле и цифровой экономике.

— 31 мая ОЭСР [опубликовала](#) Рабочую программу по формированию международных правил цифрового налогообложения. Этот документ разработали 129 стран и юрисдикций, участвующих в Инклюзивном механизме по проекту противодействия размыванию налоговой базы и выводу прибылей (Inclusive Framework on Base Erosion and Profit Shifting). Участники группы представят совместное решение по проблеме цифрового налогообложения до конца 2020 г.

— ЕС [предложил](#) альтернативный механизм Апелляционному органу ВТО, который позволит обойти блокировку работы АО со стороны США.

— 6 июня ЕАЭС и Китай [подписали](#) Соглашение об обмене таможенной информацией. Председатель ЕЭК: «Обмен информацией между нашими таможенными службами упростит процедуры международной торговли и будет способствовать развитию более глубоких экономических отношений между ЕАЭС и КНР».

— Россия и Китай [подписали](#) межправительственное соглашение о поощрении использования национальных валют в двусторонних финансовых операциях.

— Иран [ратифицировал](#) временное соглашение о создании ЗСТ с ЕАЭС, подписанное в мае 2018 г.

— 12 июня [вступило в силу](#) соглашение о ЗСТ между АСЕАН и Гонконгом, переговоры по которому начались в 2014 г. По условиям ЗСТ Гонконг открывает беспошлинный доступ на свой рынок всем товарам из стран АСЕАН. Сингапур предоставляет аналогичные условия для товаров из Гонконга. Для остальных стран АСЕАН предусмотрена поэтапная либерализация, которая коснется по крайней мере 85% тарифных позиций и займет до 20 лет.

— США [попросили](#) ВТО приостановить рассмотрение спора с Китаем по интеллектуальной собственности.

— Спор Китая и ЕС по антидемпинговым процедурам и нерыночному статусу КНР [приостановлен](#) по просьбе китайской стороны после [информации](#) о том, что решение было в пользу ЕС.

Выпуск подготовлен совместно Всероссийской академией внешней торговли и Российским центром исследований АТЭС: Гуцин Е.С., Исмаилова О.Д., Кнобель А.Ю., Кудакеева К.Р., Прока К.А., Флегонтова Т.А.